

# **Договор купли-продажи б/у оборудования между юридическими лицами**



Выделяя и рассматривая договор купли-продажи оборудования, оформляемого между юридическими лицами, то его принято считать наиболее актуальным. Конечно, граждане никогда не станут доверять условным договоренностям, все хотят иметь какие-то гарантии.

В этом случае и принято оформлять соответствующий договор, включающий в себя важные пункты, обязанности и права.

## **Образец типового договора купли-продажи оборудования б/у между юридическими лицами**

Шапка договора станет включать название города, где и будет заключаться договор, помимо этого нельзя забывать о том, что требуется указать и дату данного события. После чего можно определить статусы, а именно – кто является покупателем, а кто продавцом.

### **Предмет договора купли-продажи оборудования**

Этот пункт считается одним из самых важных, в качестве предмета выступает само оборудование, которое может быть новым или поддержанным. Важно указать его стоимость, сюда относится и стоимость самого договора. Рассматривая сроки поставки, то это не менее важный момент, соответственно стороны должны учесть и его. В договоре нужно указать еще несколько важных моментов.

### **Сюда можно отнести:**

- особенности перехода прав собственности;
- детальные характеристики оборудования;
- необходимые схемы на момент возникновения сложных ситуаций. Как правило, в жизни может произойти все что угодно, именно, поэтому последний пункт должен быть расписан в договоре обязательно. Ведь только в данном случае, можно избежать различных проволочек.

Конечно же, оформляемый договор всегда должен обладать полезной и важной информацией о санкциях. Сюда относятся и дополнительные условия, о которых станут говорить участники сделки.



[Скачать бланк договора купли-продажи оборудования б/у между юридическими лицами.](#)

В том случае, если планируется покупка-продажа поддержанного оборудования, сделка в свою очередь осуществляется между коммерческими организациями, то здесь важно знать, что сделка оформляется исключительно договором поставки, так как это важное условие.

### **Здесь важно указать:**

1. Срок передачи товара, так как это существенное условие. Нужно понимать, отношения между коммерческими организациями, всегда играют важную роль, как правило, они строятся исключительно на условиях долговременного, плотного сотрудничества;

Если подвести со сроками, то контрагент не имеет возможности исполнить все возложенные на него обязательства перед третьими лицами. Это приводит к тому, что он несет серьезные убытки;

1. Что касается права собственности на товар, то оно может не переходить. Если внимательно изучить ст. 506 ГК РФ,

то следует понимать, оборудование передается в собственность покупателю, тот в свою очередь использует его в предпринимательской деятельности.

**Обратите внимание! В тот момент, когда собственно и будет заключаться сделка между организациями, особую роль станет играть вопрос, касающийся доставки оборудования.**

Конечно же, на практике товар всегда перевозится за счет продавца, доставляя его в адрес покупателя. Что касается стоимости подобной услуги, то ее можно включить в стоимость товара, или же, прописать в документе отдельным пунктом.

Но при этом следует отметить, что стороны сделки всегда могут договориться об иных условиях, при желании. Например, оборудование может дожидаться своего хозяина в согласованном месте, к примеру, на складе.

Помните, что лучше всего заранее всегда учитывать подобные моменты, чтобы в момент подписания договора, не приходилось сталкиваться с различными проблемами.

Стороны сделки, должны изучить каждый пункт договора, вникая в их смысл, а если это дается с трудом, то обратиться к юристам.

Часто на практике этого не происходит, в результате стороны приходят к выводу, что договор следует расторгнуть. Чтобы этого не произошло, потребуется прислушаться к рекомендациям специалистов.

Выделяя остальные пункты договора, то и они считаются важными. Поэтому в них принято указать иные особенности сделки, например, порядок приема – передачи оборудования. В некоторых случаях принято составлять акт приема – передачи. В тот момент, когда оборудование станет приобретать организация, то естественно принимать его необходимо по акту типовой формы ОС – 1.

Сразу хочется отметить, если возникают дополнительные расходы,

которые не будут предусмотрены договором, то расходы принято включать в первоначальную стоимость.

Прежде чем осуществить оплату, покупатель должен внимательно проверить товар, возможно, существуют какие-то дефекты. Если они будут обнаружены, то принято составлять дефектный акт, соответственно можно потребовать уменьшить цену за оборудование, или отказаться от него вовсе.