

Договор купли-продажи фронтального погрузчика образец



Когда планируется продажа погрузчика, то следует соблюсти все необходимые условия сделки. Для начала нужно подготовить документы, они аналогичны с теми, которые при продаже автомобиля, поэтому проблем быть не должно.

Вообще договор купли-продажи фронтального погрузчика – это важный письменный документ, который вступит в силу только после подписания двумя сторонами.

Оформление договора – это не менее важная процедура, поэтому стоит изучить все пункты документа, вникая в их смысл.

Образец типового договора купли-продажи фронтального погрузчика

Каждый гражданин имеет возможность продать или купить погрузчик, используя его для тех или иных целей. Но обязательно потребуются оформить договор, для этого нужно подготовить необходимые документы. Покупатель и продавец – это и есть главные участники сделки. Важно прописать основные характеристики данной спецтехники.

Указывается:

- Номер и серия;
- Марка;
- Модель;
- Год изготовления;
- Цвет;

- Модель и серийный номер двигателя.

В договор потребуется включить все необходимые пункты, после чего стороны должны подписать его, ведь только тогда сделка считается действительной. Что касается содержания договора, то сюда принято относить права и обязанности участников сделки.

Чтобы избежать проблем в дальнейшем, лучше всего указать все необходимые пункты, цену спецтехники. Если техника планируется покупаться в рассрочку, то требуется оформить график расчетов в приложении к документу.

Договор всегда можно расторгнуть, если кто-то из сторон не пожелает исполнять свои обязанности.



[Скачать образец договора купли-продажи фронтального погрузчика.](#)

[Скачать бланк договора купли-продажи фронтального погрузчика.](#)

[Скачать бланк договора купли-продажи фронтального погрузчика между физическими лицами.](#)

[Скачать бланк договора купли-продажи фронтального погрузчика б/у.](#)

Сторонами сделки могут быть и физические и юридические лица. В обязательном порядке потребуется указать название юридического лица, сюда относятся инициалы физического лица, от имени той организации, которая и осуществляет сделку. Когда договор готов, его должен подписать генеральный директор предприятия.

Отличия договора покупки и продажи спецтехники от обычного автомобиля:

- Важно занести спецтехнику в государственный реестр технадзора, так как это из важнейших условий;
- Потребуется пакет необходимых документов;

- Конечно, необходимо будет оценить стоимость спецтехники, выполнить эту работу сможет только профессиональный оценщик, имеющий большой опыт в данной области.

Когда осуществляется продажа погрузчика, то следует предоставить, соответствующие документы. Если договор оформляется самостоятельно, то требуется взять бланк договора купли-продажи, внимательно изучив пример его заполнения.

Важно подготовить и паспорта участников сделки, а если договор оформляется с участием третьего лица, то потребуются и разрешение на проведение подобных действий.

В тот момент, когда все необходимые документы готовы к сделке, то можно переходить к оформлению соглашения. В договор принято вводить данные о сторонах сделки, о погрузчике соответственно.

Специалисты советуют указать в договоре даже самые незначительные детали, чтобы избежать проблем в будущем.

Например, если имеются дефекты, то покупатель должен знать об этом, более того их необходимо внести в договор. После того, как договор будет грамотно оформлен, новый владелец обращается в соответствующие органы, так как необходимо оформить транспорт. Он должен и купить полис ОСАГО.