

Договор купли продажи компрессора образец



Осуществляя свою деятельность, предприятие пользуется различными видами технологического оборудования. В тех случаях, когда оборудование приходит в негодность или его просто нет, его приобретают в специализированных магазинах или у физических лиц.

Для того, что бы оформить сделку используется соглашение о купле-продаже оборудования. Использование документа обязательное условие сделки, поскольку каждая сторона должна письменно закрепить имеющиеся у нее права и обязанности.

Посредством заключения документа стороны способны обезопасить себя от нежелательных негативных последствий соглашения, а также предусмотреть положения о наступлении ответственности у противоположной стороны, в случае, когда та не будет выполнять возложенные соглашением обязанности.

Образец типового договора купли-продажи компрессора

Чтобы составленный документ имел юридическую силу, он должен быть составлен в соответствии с требованиями закона.

Для покупки компрессора необходимо оформить соглашение о купле – продаже оборудования.

Грамотно составленный документ имеет информацию о необходимых реквизитах сторон, сведения о предмете соглашения, а также об иных существенных условиях.

Положения соглашения начинаются с указания сведений о сторонах соглашения. В случае, когда одно из лиц, являющихся участником

соглашения, имеет статус юридического лица, необходимо указывать все его регистрационные данные, а также данные касающиеся учредительных документов.

Соглашение должно содержать следующие положения:

- Сведения касающиеся предмета соглашения. Указывается полное описание оборудования, таким образом, что бы его можно было выявить из аналогичного товара;
- Информацию о стоимости компрессора, а также порядка передачи денежных средств. Цена как правила согласовывается двумя сторонами, однако может быть и такое, что продавец самостоятельно устанавливает размер стоимости компрессора;
- Процедура доставки оборудования;

Обратите внимание! В соответствии с законом, получив права собственника, ответственность за порчу этого оборудования перекладывается на покупателя.

- Место передачи компрессора;

Процедура передачи товара, а также место его хранения будет непосредственно влиять на распределение расходов. Если эти условия сторонами не установлены, то доставку компрессора должен осуществить продавец за свой счет.

- Права и обязанности сторон. В соответствии с этим соглашением, на продавца ложиться обязанность передать ту категорию товара, которая определена этим документом. Покупатель в свою очередь должен принять этот товар и осуществить его оплату. Переданный товар должен быть в соответствующей комплектации, а также он не должен быть обременен правами третьих лиц;
- Условия о качестве компрессора. Качество поставляемого товара должно соответствовать всем требованиям, которые к нему предъявлены различными стандартами и ГОСТами;

Помните, в случае, когда товар продается тот, который был уже

в использовании, должно быть оформлено соглашение о купле-продаже б/у оборудования. Гарантии по качеству в этом случае продавец представлять не может.

- Упаковка и техническая документация;

Оборудование должно быть передано в упаковке изготовителя компрессора. Именно такая упаковка сохраняет товар, от какого – либо воздействия или повреждений.

Обратите внимание, что вместе товаром должны быть переданы документы по его настройке, эксплуатации, а также различные гарантийные или сервисные талоны.

- Ответственность сторон. Соглашение должно предусматривать меры ответственности, которые будут применены к стороне в случае, если она не исполнило принятое на себя обязательство;

Рекомендуется установить максимальный срок, в течение которого продавец обязан поставить компрессор покупателю. В тех случаях, когда срок установленный соглашением нарушается, покупатель вправе отказаться от исполнения соглашения и взыскать с продавца понесенные убытки.

- Заключительные положения. Стороны могут указать срок действия соглашения. Допускается включение положение, относящееся к процедуре урегулирования возникших разногласий. И лишь в случае невозможности достигнуть компромисса, допускается установление порядка обращения в судебную инстанцию;
- Подписи и реквизиты сторон.



[Скачать образец договора купли-продажи компрессора.](#)

[Скачать бланк договора купли-продажи компрессора.](#)

[Скачать образец договора купли-продажи компрессора между](#)

[физическими лицами.](#)

[Скачать бланк договора купли-продажи компрессора между физическими лицами.](#)

[Скачать образец договора купли-продажи компрессора между юридическими лицами.](#)

[Скачать бланк договора купли-продажи компрессора между юридическими лицами.](#)

Существенными условиями признаются: предмет соглашения, а также стоимость этого предмета.

Начало соглашения должно быть посвящено предмету, который передается в результате заключения сделки. О предмете соглашения вписываются все сведения, которые содержатся в различных технологических документах на него.

Указывается его полное название, модель, характеристика по использованию, состав комплектации и иные важные сведения. Указываться эти данные должны, как правило, в спецификации к соглашению. В документе соглашения, должна быть сделана пометка о том, что договор считается исполненным только в том случае, когда передается товар, указанный в спецификации.

Если компрессор должен быть установлен не обычным способом, то стороны могут договориться о том, что монтаж и настройка осуществляется продавцом после его поставки. На покупателя в этом случае могут быть возложены дополнительные расходы по оплате оказанных продавцом услуг. Если поставленный товар соответствует характеристикам, указанным в спецификации, то покупатель должен его оплатить

Во второй пункт соглашения должны быть внесены сведения о цене компрессора. Стоимость оборудования можно указать в спецификации к соглашению. Соглашение должно содержать положения о том, как будет происходить оплата, предусматривается ли рассрочка в платежах, каким способом

будут вноситься денежные средства (наличный, безналичный).

Между юридическими лицами

Когда оборудование приобретается юридическим лицом у юридического лица, должен быть составлено соглашение о поставке оборудования.

Положения этого документа имеют некоторое отличие от общего соглашения о купле – продаже оборудования:

1. Период времени в течение, которого покупатель должен получить товар является существенным условием соглашения. Это обусловлено тем, что организации, как правило, являясь заказчиком по одному гражданскому договору, имеют статус исполнителей по другому договору. Это означает, что исполнение продавцом своих обязанностей по отношению к покупателю может привести к тому, что покупатель не исполнит свои обязанности перед третьими лицами, то есть получить материальные убытки;
2. Установлено правило в соответствии, с которым, право собственности на оборудование не передается, в связи с тем, что используется для осуществления коммерческой деятельности. Когда происходит торговля оборудованием в рамках исполнения договора комиссии, то приобретатель имеет ограниченные правомочия в отношении полученной техники.

Обратите внимание! Когда соглашение заключено юридическими лицами ключевую роль играет момент доставки оборудования. Если соглашение положений об этом не имеет, это означает что по умолчанию доставка производится продавцом. На покупателя могут быть перенесены расходы только в том случае, когда они были уже включены в стоимость компрессора.

Допускается путем согласования привлечение третьих лиц, которые доставят оборудование покупателю и он осуществит выплату за эту доставку.

Оплата услуг и товара, как правило, осуществляется в безналичной форме, на счет продавца.

Между физическими лицами

Начальная страница соглашения о купле – продаже компрессора между физическими лицами

Оформление подобного соглашения, в котором в качестве сторон принимают участие физические лица, имеет свои особенности.

Правильным считается внесение полных сведений о лицах. Это означает, что должны быть вписаны данные о ФИ обоих участников правоотношения, их паспортные данные, информацию о месте проживания.

Как правило, оплачивается товар наличным способом после того, как стороны подписали документы. В этом случае, покупатель должен потребовать составления расписки о получении денежных средств.

В расписке необходимо указать:

1. Кто получил;
2. От кого получил;
3. Сумму полученных средств;
4. За что были получены деньги.

Закон допускает перечисление денежных средств на счет продавца открытый в банковской организации. В этом случае покупатель должен обязательно сохранить квитанцию об оплате.

Допускается предоставление отсрочки, правда в крайних случаях.

В рассрочку

При покупке компрессора на условия отсрочки или рассрочки должен быть составлен график платежей, согласованный сторонами. Стоимость должна погашаться равными платежами, в одинаковые промежутки времени. Конечная стоимость компресса

изменена самостоятельно продавцом, быть не может.

После каждого наличного внесения платежей, необходимо составлять расписку. Когда платежи вносятся в безналичной форме, необходимо установить конкретную дату, в которую сумма может быть внесена, и не будет считаться просроченной.

Предоставление рассрочки покупателю должно быть оформлено отдельным соглашением. В этом случае право собственности на товар покупателем не будет получено после подписания соглашения.