

Договор купли-продажи мяса образец



Внимательно изучив образец договора купли-продажи мяса, можно заключить его без особых сложностей, так как он оформляется таким же образом, как и купля-продажа товара. В качестве предмета такого договора выступает мясная продукция.

Образец типового договора купли-продажи мяса

Договор обладает индивидуальным номером, датой подписания. Такие данные принято использовать для идентификации. Та дата, которая указывается в шапке документа и станет выступать в качестве датой его вступления в силу.

Для начала потребуется указать стороны, которые достигли соглашения. Сюда относятся и ответственные лица и занимаемые ими должности.

Обязательные пункты договора купли-продажи мяса:

- В самом верху принято указывать наименование пакта, дате и место подписания договора;
- Ниже идут реквизиты сторон и предмет;
- После чего вносятся технические особенности объекта;
- Учитываются и полномочия, ответственность, возникновение форс-мажорных обстоятельств;
- Подписи, печати сторон.



[Скачать образец договора купли-продажи мяса.](#)

[Скачать бланк договора купли-продажи мяса.](#)

[Скачать образец договора купли-продажи мяса между физическими лицами.](#)

[Скачать бланк договора купли-продажи мяса между физическими лицами.](#)

[Скачать образец договора купли-продажи муки.](#)

[Скачать бланк договора купли-продажи муки.](#)

Предмет договора и цена, как правило, выступают в качестве существенных и важных условий, о которых нельзя забывать.

Предмет договора

Договор может быть оформлен на куплю-продажу тех товаров, которые имеются в наличии у продавца, или же подлежащих изготовлению в будущем.

Внимательно изучая ст. 469 ГК РФ, можно понять, что суть договора в том, что одна сторона передает другой соответствующий товар (в нашем случае мясо). Естественно продавец должен передать покупателю тот товар, который является пригодным для целей, для которых собственно товар и используется.

Цена договора

Цена в договоре согласуется обычно сторонами, поэтому является свободной. Но что касается порядка определения цены, то он может быть различным. Например, цена устанавливается непосредственно, но может быть и фиксирование цены. Что касается последнего варианта, то обычно он применяется в хозяйственной практике предпринимателей, что следует учитывать.

Письменная форма обязательна только для составления подобных договоров, в которых принимают участие юридические лица. Также между гражданами, если цена купли – продажи в 10 раз превышает минимальный размер оплаты труда.

Конечно, прежде чем оформлять и подписывать договор, следует внимательно ознакомиться со всеми подобными пунктами, они позволят избежать серьезных неприятностей в дальнейшем.

Но при этом письменная форма и вовсе не обязательна, если например подобные сделки станут осуществляться в момент свершения, поэтому учитывайте и этот фактор.

Суть оформления такого договора в том, что осуществляется перемещение товара от одного собственника к другому, соответственно за обговоренную стоимость.

К особенностям данного договора можно отнести:

- В момент заключения договора следует соблюсти важное условие, которое и позволяет четко определить стоимость товара, передающийся в собственность от одного лица к другому. Часто этот пункт не учитывается и не соблюдается, в результате чего приходится сталкиваться с некоторыми сложностями;
- Есть еще одно важнейшее условие. Сюда относится точное определение того лица, которое и станет продавать товар, соответственно и того, кто его покупает;

Стороны должны прописать свои паспортные данные, если это предприятия или организации, то указывается название. Естественно данные лица должны обладать правом, подписывать подобные соглашения, в противном случае их нельзя считать грамотно завершенными. Обычно это генеральный директор, либо другой сотрудник.

- Случается и такое, что в качестве одной из сторон соглашения выступает – организация. В этом случае принято указать основание, на котором собственно ее сотрудник и имеет право подписывать подобные документы от лица организации;
- В договоре следует детально описать товар, ведь это является важнейшим условием и игнорировать его не стоит. Причем важно понимать, что определение товара должно

быть предельно точным, только в этом случае его нельзя будет перепутать с другим подобным товаром;

Вот почему так важно изучать каждый пункт договора, чтобы понимать, о чем идет речь. Не имея в этой области соответствующих юридических познаний, всегда можно проконсультироваться со специалистом на эту тему.

- В тексте договора следует обговорить иные условия, которые являются важными. Например, срок действия подобного соглашения, или же как будет передаваться товар;
- Следует указать права, обязанности сторон, но и конечно те ситуации, когда стороны смогут расторгнуть договор. Сюда относятся и последствия, в случае, если кто-то из сторон не станет соблюдать обязательства, указанные в договоре, что на практике случается довольно часто⁴
- В конце договора стороны вносят свои подписи, как и индивидуальный предприниматель или же организация ставит свою печать.

Помимо этого подписи и печати необходимо поставить и на приложениях к соглашению, если конечно она имеется.

Только когда будет изучен каждый пункт данного договора, можно без особых трудностей осуществить куплю-продажу мяса, причем делая это легко и просто. В случае необходимости, стоит проконсультироваться по этому вопросу с опытным юристом, если вы не уверены в своих силах.