

# **Договор купли-продажи оборудования б/у образец с физическим лицом**



Что касается оборудования, его вспомогательных составляющих, то всем этим пользуются действительно в каждой фирме, на производстве, что обязательно следует учитывать. Причем нельзя не отметить, что нехватка того или иного оборудования, приводит к его покупке, а в качестве подтверждения данного действия выступает соответствующий договор.

Чтобы договор был составлен и оформлен грамотно, правильно, потребуется изучить все детали и тонкости.

## **Образец типового договора купли-продажи оборудования б/у с физическим лицом**

Такой договор, как правило, оформляется строго по стандартному образцу. В нем потребуется указать не только реквизиты участников сделки, но и детально описать оборудование, сюда относится и порядок оплаты, стоимость.

Особенностью такого документа является оформление акта приема-передачи, ведь это важнейший фактор. Причем подписывать его следует до момента передачи объекта в собственность.

Начинать договор нужно с написания необходимых сведений об участниках сделки. Если поддержанное оборудование приобретается одним физическим лицом у другого физического лица, то заполняются сведения о контактных данных сторон.

Что касается оплаты, то она производится строго наличными и в

момент перехода права собственности. Чтобы избежать мошеннических действий, всегда можно потребовать от продавца расписку. В тех или иных случаях, стороны могут договориться о том, чтобы деньги были перечислены на банковский счет, сделать это возможно даже с мобильного устройства.



[Скачать бланк договора купли-продажи оборудования б/у между физическими лицами.](#)

Есть некоторые условия, которые должны строго соблюдаться, прежде чем стороны станут подписывать договор. Например, первый пункт договора посвящается предмету сделки, а именно – оборудованию. Поэтому здесь важно прописать необходимые сведения об оборудовании, учитывая его марку, назначение и т.д.

Кроме того, важно прописать детально и обязанности продавца, так как он обязуется передать оборудование в собственность покупателю. Покупатель в свою очередь должен не только принять товар, но и внести за него определенную стоимость, которая указана в договоре.

Что же касается второго пункта договора, то он прописывает цену на соответствующее оборудование. При этом учтите, что цена может быть указана в спецификации. Более того следует прописать особенности оплаты, чтобы в дальнейшем избежать лишних проблем. Это может быть рассрочка платежа, сроки и тип оплаты.

Если оформляемый договор предусматривает монтаж, сопутствующие работы, то следует определить их стоимость в обязательном порядке.

Стоит понимать, что каждый пункт договора играет особую роль, соответственно следует вникать в него, понимая смысл. Если нет соответствующих познаний, опыта в данной области, то следует проконсультироваться с опытным юристом. Помните, что тогда

можно избежать лишних проблем, а сделка будет считаться завершенной.

***Договор включает в себя целый ряд важнейших нюансов, о которых следует знать. Сюда можно отнести:***

- Предмет сделки. Здесь важно указать какое изделие приобретается или продается;
- Спецификации оборудования. Естественно потребуется детально указать характеристики и особенности данного оборудования, это касается мощности, габаритов и т.д;
- Состояние техники. Чтобы в будущем не возникало сложностей, лучше всего с самого начала оценить состояние приобретаемой техники. Важно указать, что изделие является новым или находилось в употреблении, ведь это немаловажный момент;
- Обязательно учитывается цена сделки. Если речь пойдет о продаже поддержанной техники, то чтобы рассчитать стоимость устройства, тем самым проводя соответствующую экспертизу, потребуется привлечь независимых специалистов.

Таким образом, их заключение и будет являться важным и неотъемлемым пунктом договора.

- Важно провести и пуск-наладочные работы. Как правило, сложная техника всегда нуждается в запуске, возложить эту процедуру можно на третьих лиц или на продавца;
- Всегда можно привлечь третьих лиц, они в свою очередь смогут осуществить оценку качества оборудования. Ведь это особенно важно, когда приобретается поддержанное оборудование, специалисты определяют и цену продукции и проверят его работоспособность.

Если соблюсти все эти условия, то сделка будет считаться завершенной, а стороны смогут избежать различных проблем.