

Договор торгового образец

купли - продажи оборудования



Выделяя основные виды соглашений гражданского оборота, то оформление договора купли-продажи, действительно принято считать наиболее распространенным вариантом.

Ведь граждане не верят словам, доверяют исключительно юридическим документам, так как устные договоренности в наше время ничего не решают, поэтому никто не хочет рисковать.

Типовой образец договора купли-продажи торгового оборудования

Чтобы грамотно продать или купить торговое оборудование, обязательно требуется составление договора.

В него необходимо включить следующие пункты:

- сведения о сторонах сделки, причем постарайтесь расписать важную информацию;
- дата, место заключения сделки;
- предмет договора. Как правило, в качестве предмета договора выступает – оборудование, поэтому здесь потребуются расписать его технические характеристики;
- стоимость. Это особенно важный пункт, где потребуются указать ту сумму, которую должен передать покупатель, и штраф, если вдруг одна из сторон не пожелает соблюдать своих обязательств;
- естественно нужно указать информацию о том, что оборудование не находится под арестом, являясь свободным для продажи. В тот момент, когда договор будет подписан

сторонами сделки, то его можно считать оформленным.

Если в момент сделки в ней станут принимать участие представители, то учтите, они должны обязательно предоставить доверенность, которая заверяется в нотариальной конторе. Со стороны юридических лиц, доверенность должна быть заверена подписью руководителя.



[Скачать бланк договора купли-продажи торгового оборудования.](#)

[Скачать бланк договора купли-продажи торгового оборудования между физическими лицами.](#)

[Скачать бланк договора купли-продажи торгового оборудования б/у.](#)

[Скачать бланк договора купли-продажи торгового оборудования между юридическими лицами.](#)

[Скачать бланк договора купли-продажи торгового оборудования в рассрочку.](#)

Как уже было сказано, предметом договора является оборудование. Поэтому в любом случае, необходимо указать всю полезную информацию о данном оборудовании, более того цену товара. Часто участники сделки забывают о таком важном моменте, как сроки поставки, условия ее осуществления.

Помимо всего сказанного, в договор потребуется включить еще некоторые моменты:

- особенности перехода прав собственности;
- характеристики оборудования;
- условия, позволяющие в случае необходимости разрешить те или иные спорные ситуации;
- правила поведения в случае возникновения непредвиденных ситуаций, обстоятельств. В обязательном порядке, стороны сделки должны побеспокоиться о том, чтобы включить в

договор информацию о санкциях.

Если планируется покупка имущества с отсрочкой, или, к примеру, рассрочкой платежа, то тогда потребуются обязательно указать график платежей, необходимые условия. Ведь только тогда можно защитить себя от мошеннических действий со стороны покупателя.

Обратите внимание! Часто на практике возникают разногласия между сторонами сделки. Чтобы всего этого не происходило, лучше сразу установить дату оплаты.

К примеру, сюда можно отнести банковский платеж, переведенный в один день, что касается денежных средств, то они поступят на счет получателя исключительно на следующий день.

В тот момент, когда осуществляется продажа торгового оборудования физическому лицу, то, что касается рассрочки, ее, принято оформить еще и дополнительным соглашением.

Каждый пункт договора станет нести определенный смысл, а значит, стороны должны вникнуть в них. Идеальный вариант – обратиться к юристам, которые помогут избавить вас от лишних проблем, проконсультировавшись по тем или иным вопросам.