

# Причины возврата денежных средств от поставщика



Поставка, это всегда соглашение. Нарушение такого соглашения неизбежно влечет за собой последствия. В случае с поставкой подразумевается передача товара, но не один раз, а несколько, определенными партиями.

И нарушение этого порядка может повлечь расторжение договора, а в дальнейшем и требование о возврате ранее уплаченных по соглашению денежных средств. При этом порядок будет не очень отличаться от варианта со стандартным вариантом подобных отношений.

## Случаи, при которых возможно предъявление претензии поставщику о возмещении личных расходов

Чтобы соглашение в принципе могло существовать, оно должно включать в себя ряд условий, которые именуется «существенными». В случае с поставкой, это количество товара и сроки поставки. Отсутствие указанных условий приводит к тому, что соглашение признают недействительным.

Нарушение предложенных условий дает прямое право пострадавшей стороне расторгнуть договор без каких-либо возмещений, а напротив, с возвратом лично потраченных средств.

Любой договор может закреплять в себе и иные условия, в том числе порядок ответственности в случае нарушения обязательств. Меры могут предусматриваться различные. В случае с поставкой очень важно понимать, каким образом были нарушены условия договора.

Что это? Халатное отношение поставщика, или же прихоть заказчика товара. В обоих случаях будет действовать свой порядок прекращения отношений.

**Если поставщик не исполняет свои обязанности, нарушая сроки поставки или количество товара, тогда заказчик просто отказывается от договора. При этом ему не нужно возмещать никакие расходы, так как нарушение обязательств соглашения автоматически снимает с лица эту обязанность.**

Соответственно, заказчик может требовать возврата тех денег, которые уже были уплачены за товар.

**Второй вариант, когда поставщик не виноват в том, что произошла задержка или даже повреждение товара. Здесь необходимо обращаться напрямую к договору. Соглашение всегда должно предусматривать порядок действий на подобные форс-мажорные ситуации.**

Обычно это либо расторжение договора с возмещением расходов поставщика или заказчика, или же продолжение отношений с понижением цены и так далее. Условия могут определить сами стороны.

Понятно, что основным документом, который контролирует отношения поставки, является договор. Тем более, что он составляется в соответствии с гражданским законодательством.

Однако в большинстве случаев стороны не могут самостоятельно решить конфликт, особенно когда необходимо возмещение расходов. Именно поэтому в основном подобные конфликты разрешаются судебным путем.

Чтобы потребовать от поставщика вернуть деньги за товар, который не был доставлен, или же был, но имеет не надлежащее качество, необходимо оформить письменную претензию. Она направляется непосредственно поставщику.

В ней обязательно нужно указать данные обеих сторон, суть

претензии, все обстоятельства, требования и нарушения, сославшись на договор. При этом поставщик имеет право запросить в ответ свой товар обратно, если будет принято решение вернуть средства.

Если реализация полученных материальных ценностей уже была осуществлена, то есть недостатки были обнаружены уже после полной оплаты и завершения сделки, то тогда вместе с претензией продавцу нужно направить два документа.

**Оба они являются накладными, а именно:**

- Накладная на ту сумму, что составляет возвращаемый товар;
- Накладная по налогу на добавочную стоимость, что был начислен по товару, подлежащему возвращению.

**При возврате денег обязательно будет отметка о том, по какой накладной возвращаются денежные средства. Кроме того, обязательно нужно уделять внимание моментам, когда расчет происходит непосредственно из кассы продавца. Об этом тоже нужно делать соответствующие пометки во избежание проблем при расчете прибыли.**